



หลักสูตร Digital Marketing Trend 2016 ก้าวล้ำคู่แข่ง ด้วยกลยุทธ์พลิกเกมธุรกิจบนโลกออนไลน์ !

วันจันทร์ที่ 21 ธันวาคม 2558

** โรงแรมมารีนีเพลอวาร์ด สุขุมวิท 5 (BTS สถานี นานา)

หลักสูตร 1 วัน

วันนี้คู่แข่งของคุณคือใคร ?

โลกและเทคโนโลยี ก้าวล้ำหมุนเร็วจนยากที่จะตามทัน การทำธุรกิจก็ต้องปรับตัวเพื่อให้ทันต่อยุคสมัย ผู้ที่หยิบฉวยโอกาสและปรับตัวได้เร็วย่อมได้เปรียบคู่แข่งขั้นเสมอ ช่องทางการขาย การโฆษณา ประชาสัมพันธ์ ก็เปลี่ยนไป ปัจจุบันนี้เราไม่จำเป็นต้องมีหน้าร้านก็สามารถสร้างยอดขายได้ เขาทำกันอย่างไร ? ธุรกิจบนโลกออนไลน์มีอะไรให้เราได้เรียนรู้ และทำ

หากคุณกำลัง...

- วางแผนการตลาดออนไลน์สำหรับปี 2016 • มองหาโอกาสใหม่ๆทางธุรกิจที่มีอนาคตสดใส
- มองหากลยุทธ์การตลาดที่ก้าวล้ำคู่แข่ง • มองหาวิธีการเพิ่มยอดขายจากลูกค้าใหม่ และลูกค้าเก่า
- มองหาเทคนิคการตลาดออนไลน์ใหม่ๆ ที่สามารถทำตามได้จริง

หัวข้อในการเรียนรู้ (บรรยายแบบเข้มข้นตลอดหลักสูตร)

เริ่มลงทะเบียน 08.30 น.- 09.00 น.

• มองหาโอกาสใหม่ๆ อัปเดตสถิติผู้ใช้อินเทอร์เน็ตในประเทศไทย

- สถิติคนใช้อินเทอร์เน็ตในประเทศไทย
- สถิติผู้ใช้คอมพิวเตอร์ตั้งโต๊ะ vs. อุปกรณ์มือถือ

• รู้จัก Buying Funnel พฤติกรรมการซื้อสินค้าออนไลน์

- ทำให้คุณเลือกใช้เครื่องมือการตลาดออนไลน์ได้อย่างเหมาะสม
- เข้าใจว่า จังหวะไหน ควรจะสื่อสารอย่างไรถึงจะได้ผลลัพธ์สูงสุด

• ทฤษฎีการตลาดใยแมงมุม (Spider Marketing) สำหรับปี 2016

- เทคนิคเฉพาะที่ต้องรู้ หากจะทำการตลาดออนไลน์

• หลักการสร้างเว็บไซต์รองรับปี 2016

- การตั้งเป้าหมาย ก่อนสร้างเว็บไซต์
- โครงสร้างเว็บไซต์ที่ตอบโจทย์ธุรกิจปี 2016

• เรียกลูกค้าใหม่อย่างได้ผล ด้วย ...

- SEO
- Google Ad words
- Search Advertising (PPC)
- Display Advertising (Banner)
- YouTube Advertising (Video)

• รักษาฐานลูกค้าเก่าด้วยมัลติทาสกิ้ง (eCRM)

- เทคนิคการฐานลูกค้าเก่าด้วยเครื่องมือออนไลน์ ตัวชี้วัดการเติบโตของธุรกิจ
- ธุรกิจเติบโตอย่างยั่งยืนด้วยการรักษาฐานลูกค้าเก่า
- รักษา และสื่อสารลูกค้าเก่า ด้วย Line@ และ Email Marketing

• เพิ่มลูกค้าหน้าร้านด้วย Location Based Marketing

- เพิ่มลูกค้าที่หน้าร้านง่ายๆด้วย
- Google Maps
- Google Search on Mobile
- Facebook Location Awareness

• จับจอง next blue ocean บนโลกออนไลน์ด้วย video marketing

- YouTube Video
- YouTube for SEO
- Facebook Video

• จับจอง next blue ocean บนโลกออนไลน์ด้วย video marketing

- YouTube Video
- YouTube for SEO
- Facebook Video

หลักสูตรนี้เหมาะสำหรับ

- พนักงานระดับปฏิบัติการ – ระดับบังคับบัญชา
- พนักงาน ที่เตรียมพร้อมเป็นผู้นำ- พนักงานต้อนรับ พนักงานประชาสัมพันธ์
- พนักงาน ที่ทำงานบริการ และงานติดต่อกับลูกค้า
- นักศึกษาจบใหม่ – วิทยากรงานสอน- บุคคล ผู้มีความสนใจทั่วไป

วิทยากรโดย อาจารย์ภรณ์ มลศิริเรืองเดช

- ตำแหน่งสุดยอดผู้เชี่ยวชาญด้าน Google Ad words 1 ใน 3 ประจำประเทศไทย (2 ปีซ้อน)
- บริษัทได้รับ Authorized จาก Google ให้เป็น Google Partner (เริ่มให้บริการมาตั้งแต่ปี 2011)
- 4 ใบประกาศนียบัตรการสอบจาก Google (ครบทุกตัว)
- ได้รับเชิญให้เป็นวิทยากรบรรยายเรื่องการตลาดออนไลน์ที่กรมพัฒนาธุรกิจ (ปี 2014)
- ได้รับเชิญให้เป็นวิทยากรบรรยายเรื่อง Google Adwords ให้กับผู้ที่สนใจทั่วไป
- ได้รับเชิญไป Training Google Adwords ให้เว็บไซต์ Ensogo.com (เว็บไซต์ด้านขายดีอันดับ 1 ประจำประเทศไทย)
- ถ่ายรายการทีวีช่อง H Plus ของ True แคร่มุมมองการตลาดออนไลน์สำหรับ SME
- เป็น 1 ใน 2 ตัวแทน Agency ของ Google Partner ทั้งหมด ให้ขึ้นเป็น Guest Speaker ให้งาน Google

• สร้างแบรนด์และเพิ่มยอดขายแบบต้นทุนต่ำด้วย Remarketing

- Google remarketing
- YouTube remarketing
- Facebook retargeting
- เพิ่มยอดขาย สร้างแบรนด์ด้วย remarketing
- Cross sale ด้วย remarketing
- Up sale ด้วย remarketing

• เพิ่มอัตราการตัดสินใจซื้อด้วย ระบบจ่ายเงินออนไลน์ (online payment gateway)

- ระบบ online payment gateway ช่วยเพิ่มยอดขายได้อย่างไร?
- แนะนำระบบ online payment gateway คุณทำได้ ง่ายกว่าสมัยก่อน!

• Case Study

- กรณีศึกษาหลากหลายรูปแบบ ทั้งธุรกิจขนาด SME และบริษัทมหาชน (ตัวอย่างไม่เก็บค่าธรรมเนียม คุณสามารถทำตามได้)

• เพิ่มลูกค้าหน้าร้านด้วย Location Based Marketing

- เพิ่มลูกค้าที่หน้าร้านง่ายๆด้วย
- Google Maps
- Google Search on Mobile
- Facebook Location Awareness

• สร้างแบรนด์และเพิ่มยอดขายแบบต้นทุนต่ำด้วย Remarketing

- Google remarketing
- YouTube remarketing
- Facebook retargeting
- เพิ่มยอดขาย สร้างแบรนด์ด้วย remarketing
- Cross sale ด้วย remarketing
- Up sale ด้วย remarketing

• เพิ่มอัตราการตัดสินใจซื้อด้วย ระบบจ่ายเงินออนไลน์ (online payment gateway)

- ระบบ online payment gateway ช่วยเพิ่มยอดขายได้อย่างไร?
- แนะนำระบบ online payment gateway คุณทำได้ ง่ายกว่าสมัยก่อน!

• Case Study

- กรณีศึกษาหลากหลายรูปแบบ ทั้งธุรกิจขนาด SME และบริษัทมหาชน (ตัวอย่างไม่เก็บค่าธรรมเนียม คุณสามารถทำตามได้)

สอบถามและสำรองที่

Tel: 085-9386299 , 02-4646524

Fax: 02-9030080 ต่อ 4326

info@perfecttrainingandservice.com

www.perfecttrainingandservice.com



อัตราค่าลงทะเบียน

หลักสูตร Digital Marketing Trend 2016

ก้าวล้ำคู่แข่ง ด้วยกลยุทธ์พลิกเกมธุรกิจบนโลกออนไลน์ !

พิเศษ! ราคาท่านละ 4,500 บาท + VAT 7% รวมเป็น 4,815 บาท

- เฉพาะนิติบุคคลสามารถหักภาษี ณ ที่จ่าย 3% ได้
- ราคานี้รวมเอกสาร อาหารว่างและอาหารกลางวันตลอดหลักสูตร
- ใบเสร็จค่าลงทะเบียน สามารถนำไปบันทึกหักค่าใช้จ่ายทางบัญชีได้ 200 %

แบบฟอร์มลงทะเบียน

แบบฟอร์มสำหรับลงทะเบียนเพื่อเข้าร่วมสัมมนา

ชื่อหน่วยงาน / บริษัท.....

ที่อยู่บริษัท.....

1. ชื่อ..... ตำแหน่ง Email

2. ชื่อ..... ตำแหน่ง Email

3. ชื่อ..... ตำแหน่ง Email

โทรศัพท์ ต่อ โทรสาร

บริษัท เพอเฟกท์ เทรนนิ่ง แอนด์ เซอร์วิส จำกัด ที่อยู่ 16/54 แขวงสามยุค เขตบางขุนเทียน

กรุงเทพฯ 10150 Tel. 02-4646524 Mobile. 085-9386299 เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0735553003036

☐ เช็คขีดคร่อมสั่งจ่าย บริษัท เพอเฟกท์ เทรนนิ่ง แอนด์ เซอร์วิส จำกัด

☐ โอนเงินเข้าบัญชีออมทรัพย์ ธนาคารไทยพาณิชย์ สาขา พุทธมณฑล สาย 4 เลขที่บัญชี 391-211414-7

การแจ้งยกเลิก: ผู้สมัครสามารถที่จะยกเลิกการเข้าอบรมได้ ในกรณีที่ท่านยกเลิกก่อนวันงาน 10 วัน บริษัทฯ จะหักค่าธรรมเนียม 15 ของค่าสมัคร และในกรณีที่ท่านยกเลิกก่อนวันงาน 7 วัน บริษัทฯ จะคืนเงินร้อยละ 50 ของค่าสมัคร นอกเหนือจากนี้แล้ว บริษัทฯ จะไม่คืนเงินใดๆ ทั้งสิ้น การจองมีผลเมื่อชำระเงินเรียบร้อยแล้วและโปรดแนบใบ Pay-in เพื่อเป็นหลักฐานในการสำรองที่นั่ง